

WIR STELLEN EIN

# VERTRIEBSBERATER

GEBIET: SCHLESWIG-HOLSTEIN, NIEDERSACHSEN NORD



## IHRE AUFGABEN

- » Sie besuchen Interessenten und Kunden, um unsere Softwarelösungen vorzustellen
- » Sie sind der kaufmännische Ansprechpartner für Ihre Kunden
- » Sie beraten bei der Integration von neuen Lösungen und handeln die entsprechenden Softwareverträge aus
- » Ihre Tätigkeit findet zu 80 % beim Kunden statt
- » Flankiert werden Sie vom Vertriebsinnendienst, der Sie bei Ihrer Arbeit unterstützt
- » Gemeinsam mit den anderen Vertriebsmitarbeitern vertreten Sie die COS bei Messen und Verbänden

## IHR PROFIL

- » Sicheres Auftreten und gute Präsentationsfähigkeiten
- » Eigenverantwortliches Arbeiten
- » Software-Affinität
- » Branchenkenntnisse von Vorteil
- » Kundenorientiertes Denken und Arbeiten
- » Hohe Reisebereitschaft und gültige Fahrerlaubnis: Klasse B
- » idealerweise wohnen Sie in Ihrem Vertriebsgebiet

## UNSER ANGEBOT

- » Wir bieten Ihnen eine herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Unternehmen, in das wir Sie intensiv einarbeiten und auf Ihre Aufgaben vorbereiten
- » Sie erwartet ein attraktives Gehaltspaket mit erfolgsorientierten Bezugskomponenten
- » Wir stellen Ihnen einen Dienstwagen, der Ihnen zur Privatnutzung zur Verfügung steht
- » Ein iPhone, Tablet und Rechner inkl. Privatnutzung stellen wir Ihnen selbstverständlich auch
- » Bei Bedarf kann ein Heimarbeitsplatz genutzt werden
- » Durch unsere überschaubare Betriebsgröße und flachen Hierarchien sind Entscheidungswege kurz und schnell. Wir arbeiten im Miteinander und haben dabei stets den Kunden im Auge



Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe eines Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen senden Sie bitte an: [job@cos-software.de](mailto:job@cos-software.de)